Moldat

PARA COMPARTIR CON TU SOCIO O GERENTE

# Tu empresa ya vende. ¿Qué sigue dependiendo de vos?

Moldat se integra a empresas con ventas probadas cuando el equipo necesita más claridad para decidir, dar seguimiento o abrir un canal. Trabajamos junto al dueño y al equipo con responsabilidades acordadas.

## Situaciones en las que podemos ayudar

Los cierres esperan al dueño. Las consultas se enfrían. La proyección cambia cada semana. Hay un canal con potencial y nadie lo tiene a cargo.

### Dirección comercial externa

Si hace falta conducción sostenida. Acordamos prioridades y decisiones, lideramos al equipo en lo convenido y revisamos oportunidades y avances cada semana.

### Proyecto comercial definido

Si hay una brecha concreta. Delimitamos el trabajo, los entregables y quién lo sostiene internamente. Por ejemplo, ordenar el seguimiento o probar un canal.

## Qué hacemos al empezar

Partimos de una situación real. Si el trabajo avanza, acordamos una línea de base, un responsable y cómo revisar el progreso. Usamos datos, automatización e IA cuando ayudan al equipo a trabajar mejor.

**Andrés Chaul · Director comercial externo**

Experiencia en equipos y canales comerciales de consumo, tecnología y ventas de alto valor.

Para una primera charla de 20 minutos, contame qué empresa es y qué querés resolver.

Escribile a Andrés en LinkedIn